

NAUDET

TECHNICO-COMMERCIAL(E) TERRAIN - PLANTS FORESTIERS / SECTEUR NORD-OUEST (H/F)


Faites Grandir Votre Carrière avec les Pépinières Naudet !


Depuis 1876, les Pépinières Naudet sont un acteur majeur dans la production de jeunes plants forestiers, paysagers et de sapins de Noël. Implantée sur plusieurs sites en Bourgogne, Gironde et Bouches-du-Rhône, notre entreprise familiale œuvre chaque jour pour un avenir durable, alliant tradition et innovation. Depuis 1949, nous nous engageons également dans des projets de reboisement à l'échelle nationale et d'agroforesterie, contribuant ainsi à la préservation des écosystèmes et à la lutte contre le changement climatique.


Les Pépinières Naudet en chiffres :


 20 millions de jeunes plants produits par an

 5 millions de plants reboisés par an sur 4 000 hectares

 Premier producteur français de sapins de Noël

 Pionnier de la compensation carbone avec le programme Impact et Biodiversité

 Certifications : Agriculture Biologique, Plante Bleue, Fleurs de France

 165 salariés permanents et 1 000 saisonniers, représentant 33 nationalités

 2 boutiques e-commerce pepinieres-naudet.com | mylittlesapin.fr avec +400 000 visiteurs/an et +20 000 commandes/ an

Rejoignez une entreprise engagée, innovante et en pleine croissance !

 **Ensemble, cultivons un avenir plus vert** 

Votre mission

Dans un contexte de redynamisation du secteur Nord-Ouest (32 départements :02, 14, 18, 22, 27, 28, 29, 35, 36, 37, 41, 44, 45, 49, 50, 53, 56, 59, 60, 61, 62, 72, 75, 76, 77, 78, 80, 91, 92, 93, 94,95) , vous développez le chiffre d'affaires en combinant :

- Expertise technique forestière ou agroforestière
- Développement commercial actif
- Présence terrain régulière

Vous êtes l'ambassadeur(rice) technique et commercial(e) de notre offre sur votre secteur.

Vos responsabilités

- Prospecter et développer un portefeuille clients (secteur forestier public et privé, paysage, agroforesterie, producteurs de sapins de Noël...).
- Réactiver et fidéliser les clients existants.
- Clarifier et valoriser notre gamme auprès des prescripteurs.
- Répondre aux appels d'offres : analyse des cahiers des charges et chiffrages.
- Négocier les ventes et défendre la valeur de notre offre.

NAUDET

- Représenter l'entreprise sur les salons professionnels.
- Coordonner les livraisons avec les sites de production.
- Assurer le suivi qualité et la satisfaction client.

Organisation

Vous travaillez en binôme avec une assistante commerciale dédiée sur notre site de Chéu (89).

Selon votre lieu de résidence, nous organisons votre présence entre :

- Terrain (2 à 3 jours par semaine minimum)
- Site de Chéu
- Travail à distance

Conditions

- CDI – Forfait 218 jours
- Rattachement administratif : site de Chéu
- 2 à 3 jours terrain par semaine minimum
- Véhicule de service
- Rémunération fixe selon profil (30 à 40 K€ annuels) + variable attractif

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre notre équipe, c'est :

- Contribuer concrètement à des projets porteurs de sens
- Évoluer dans une entreprise familiale solide
- Développer un secteur stratégique avec autonomie et responsabilité

Votre profil

- Formation forestière, végétale, horticole, paysage ou agricole, ou expérience terrain significative dans ces secteurs.
- Crédibilité technique indispensable.
- Goût affirmé pour la prospection et le développement.
- Autonomie, sens de l'organisation et présence terrain.
- Aisance relationnelle et tempérament commercial.

POUR CANDIDATER, MERCI DE BIEN VOULOIR TRANSMETTRE VOTRE CV À L'ADRESSE MAIL SUIVANTE :

candidature@pepinieres-naudet.fr