



Entreprise de 130 salariés recherche ses futurs technico-commerciaux pour développer ses solutions naturelles agronomiques.

Vous aimez le monde de l'agriculture, être soucieux d'apporter votre contribution à l'évolution des pratiques pour pérenniser les exploitations faces aux enjeux (gestion de l'eau, rendements, rentabilité, respect des normes agro-environnementales)

Alors, rejoignez -nous, **SOBAC**, ses valeurs et sa position de leader du marché.

Missions : Vous aurez en charge de développer et suivre la clientèle, les prospects de votre secteur.

Nous vous proposons un fixe, commission, primes, voiture, frais de vie pris en charge, ordinateur et téléphone portable.

Vous serez animé directement par votre responsable de région et suivrez une formation et un accompagnement continu.

Pour nous rejoindre envoyer votre candidature à : recrutement@sobac.fr

Les postes sont à pourvoir sur janvier 2026.

SOBAC POUR LA TERRE, POUR LONGTEMPS