



«Construire un monde durable pour les générations futures en offrant à tous le meilleur de chaque arbre»
Une phrase qui résume notre mission !

Nous accordons une grande importance à proposer des produits de qualité conçus dans le respect des forêts et de la nature. C'est une ressource trop précieuse pour être gaspillée !

Nous mettons un point d'honneur à faire grandir chaque membre de nos équipes. Nous pouvons vous promettre les challenges, des défis. Vous êtes agiles, autonomes et pourrez entreprendre dans une entreprise dynamique qui innove continuellement. Nous avons à cœur de leurs offrir une prestation fondée sur la confiance, la convivialité ainsi qu'une relation durable et équitable. Autant de valeurs qui animent au quotidien nos collaborateurs sur nos 3 sites de production !

Qui sommes-nous ?

Aujourd'hui, PIVETEAUBOIS est un entrepreneur français, fabricant de solutions bois pour les marchés de la construction, l'aménagement extérieur et le bois énergie. Leader industriel du bois aux racines familiales et fort de son histoire depuis 1948, l'entreprise construit un monde durable. Nous maîtrisons totalement la qualité de nos produits tout en contribuant à la régénération des forêts et à la préservation de la nature : 100 % du bois est valorisé. Cette politique rigoureuse en matière de développement durable permet à PIVETEAUBOIS d'avoir un bilan carbone positif.

Si tous les éléments que vous venez de lire vous correspondent et font sens, alors vous pouvez continuer :

Dans le cadre d'un remplacement, nous recrutons un(e) :

ACHETEUR BOIS H/F
Secteur Bretagne (56-29-22-35)

Poste en CDI

Idéalement domicilié secteur Bretagne (Nord-Ouest du Morbihan ou Sud Finistère)
Déplacements quotidiens sur le secteur

Au sein d'une équipe de 5 acheteurs et sous la responsabilité du Responsable des achats du site, vous assurez l'approvisionnement en billons et grumes du site de SAINTE FLORENCE (85).

Sur votre secteur géographique, vous avez pour mission de :

- Prospecter les bois sur pied et développer avec les propriétaires forestiers une relation privilégiée.
- Assurer la coordination de vos sous-traitants et le suivi de vos chantiers d'exploitation (de l'achat sur pied des bois à leur enlèvement par le service transport).
- Revendre bord de route les bois ne correspondant pas aux besoins du site de production (essence, diamètre, qualité)
- Créer une relation de confiance et un partenariat durable avec les fournisseurs de bois bord de route
- Transmettre tous les éléments nécessaires au suivi administratif et financier de vos chantiers.

Issu(e) d'une formation Bac +2 à Bac +5 dans le domaine du bois, vous bénéficiez idéalement d'une première expérience réussie en achats bois.

Votre connaissance du secteur « forêt-bois », votre réseau, votre présence active sur le terrain et votre excellent relationnel vous permettront de réussir dans ce poste et pour évoluer au sein de l'entreprise.

Votre curiosité, votre autonomie, ainsi que vos compétences en organisation et en rigueur sont des atouts déterminants pour réussir dans ce poste. Doté d'un tempérament autonome et empathique, vous avez un talent naturel pour la relation client et un réel enthousiasme à conquérir de nouveaux comptes. Votre ténacité, votre goût du défi, votre dynamisme et votre sens du service vous permettront de relever avec succès les challenges qui se présenteront à vous.

Rémunération attractive selon profil et expérience

+ Véhicule de fonction, téléphone portable, PC portable et tablette

+ Prime annuelle sur objectifs

+ Mutuelle/Prévoyance/Retraite Supplémentaire

+ Participation/Intéressement

+ Avantages liés au CSE

+ Réductions sur les produits de l'entreprise

